

Gezocht: Key accountmanager ventilatietechniek (v/m)

Ter voorbereiding van ons team in Barendrecht zijn wij op zoek naar een gedreven key accountmanager in de ventilatietechniek. Je richt je op woningcorporaties, grotere installateurs en VvE-beheerders. Hierbij ligt zowel een focus op het genereren van nieuwe klanten als het onderhouden van bestaande relaties.

Als key accountmanager ventilatietechniek ben jij het aanspreekpunt voor jouw klanten; sociale wooncorporaties, projectontwikkelaars en installateurs in de regio Amsterdam. Je schakelt makkelijk tussen deze verschillende partijen en je gaat actief op zoek naar nieuwe projecten binnen de bestaande woningbouw sector. Je ben niet alleen sterk in het adviseren van jouw klanten groep, maar je weet daarnaast ook jouw advies om te zetten in een concrete opdracht.

Eén dag in de week werk je op kantoor in Amsterdam. Samen met de projectleider Amsterdam bespreek je de voortgang van de huidige projecten en nemen jullie nieuwe projecten door. Waar liggen de knelpunten? Wat gaan we aanbieden? Zijn er opvallende zaken?

De overige dagen van de week werk je in Barendrecht of ben je bij klanten te vinden. Het ene moment zit je aan tafel met projectleiders of de directeur, de andere keer schakel je met de projectleiders van je projecten. Door de juiste vragen te stellen inventariseer je wat de behoeftes van de klant zijn. Of het nu het verbeteren van de leefomgeving of het aanbrengen van een specifiek ventilatiesysteem, jij zet Pronk Groep als ventilatie installateur op de kaart. Bij de klant en op locatie doe jij de inventarisatie dat je vervolgens omzet in een passend advies.

Je maakt deel uit van een gedreven team van collega's. Samen met het complete verkoopteam zorg je voor een verdere groei van de organisatie. Om de week komt het totale verkoopteam bij een, samen met de directie, om de leads en laatste marktontwikkelingen te bespreken.

Je werkzaamheden als key accountmanager ventilatietechniek:

- Je richt je op het genereren van nieuwe en onderhouden van bestaande klanten ;
- Je hebt dagelijks contact met onder meer projectleiders, directeurs en installateurs en je bouwt in no time je eigen netwerk op;
- Je kent de ontwikkelingen in de markt en jouw klantgroep van binnen en van buiten en geeft een passend advies naar je klant;
- Jij legt verbindingen tussen de klant en onze projectleiders met een lange termijn relatie als inzet.

Jij bent als key accountmanager ventilatietechniek:

- Graag bezig met ventilatietechniek;
- Je beschikt over hbo werk- en denkniveau;
- Je hebt 5 – 7 jaar ervaring in een commerciële omgeving;
- In staat om zelfstandig te werken;
- Je bent een gesprekspartner op niveau, staat stevig in je schoenen en bent prima in staat om duurzame klantrelaties te onderhouden;
- Vanuit je passie voor sales ben je daarbij voortdurend op zoek naar commerciële kansen en het maximale resultaat;
- In bezit van het rijbewijs B;

Wie is Pronk Groep?

Pronk Groep is een expert op het gebied van een optimaal binnenklimaat. Door het streven naar een hoge klanttevredenheid en constant te innoveren proberen wij continue marktleider te zijn en te blijven. Onze klantenkring bestaat hoofdzakelijk uit woningcorporaties, VGZ-bedrijven, VvE- en vastgoedbeheerders en installatiebedrijven waarbij ons werkgebied landelijk is met vestigingen in Amsterdam, Barendrecht en Bergschenhoek.

Het team dat op je wacht:

We hebben bij onze verkoopafdeling een gezellige, ervaren groep collega's. Je komt te werken in ons verkoopteam dat bestaat uit medewerkers die variëren in achtergrond en ervaring, maar gemeen hebben dat ze klantgericht en communicatief sterk zijn. Samenwerking en collegialiteit vinden we belangrijk en successen worden gevierd.

Wat hebben we jou te bieden?

- Aandacht voor je persoonlijke ontwikkeling;
- Opdoen van ervaring in een commerciële omgeving;
- Werken in een leuk en ervaren team;
- Voltijd dienstverband;
- Marktconform salaris;
- Auto en mobiel van de zaak;

Interesse in deze functie? Mail dan naar onderstaand e-mailadres met jouw cv. Voor vragen of aanvullende informatie:

Bevico BV t.a.v. Job Doornbosch
Telefoon: 088-4009 521
Email: j.doornbosch@bevico.nl
Website: www.bevico.nl